



## ***Am Puls des Unternehmens Verantwortung übernehmen!***

Die HABA Gruppe ist ein führendes und erfolgreiches Unternehmen in der Herstellung von hochwertigen Stahl- und Aluminiumplatten für den Maschinenbau. Darüber hinaus bieten wir auch die Fertigung von Zeichnungsteilen nach Kundenwunsch, von Klein- bis XXL- Format sowie Baugruppenmontage und Projektierung. Unser deutscher Sitz ist in Herrenberg, einer Stadt in der Mitte Baden-Württembergs, etwa 30 km südwestlich von Stuttgart und 20 km westlich von Tübingen, bildet mit seinen ca. 30.000 Einwohnern ein Mittelzentrum innerhalb der Region Stuttgart und ist Sitz vieler mittelständischer Firmen. Die Stadt liegt an der Bundesautobahn 81 Stuttgart-Singen und bietet neben seiner großstadtnahen Lage eine überaus hohe Lebensqualität durch seine gute Infrastruktur und Nähe zur Natur.

Für unsere stark expandierende Gesellschaft in Herrenberg suchen wir Ihre Verstärkung als

## **Sales Manager im Aussendienst (Projektorientiert) m/w für Süddeutschland**

### **Ihre Aufgaben**

- Persönliche Betreuung unseres vorhandenen Kundenstammes
- Neukundengewinnung durch qualifizierte technische Beratung
- Umsetzung der vereinbarten Ziele für Ihr Gebiet
- Loyale Kommunikation mit der Geschäftsführung sowie allen relevanten internen und externen Partnern
- Umsetzung von projektorientierten Herausforderungen
- Erkennen von Einsatzmöglichkeiten der Produkte, Dienstleistungen und Systemlösungen unserer Unternehmensgruppe bei Gesprächen mit Kunden
- Aufzeigen von technischen Lösungen und Vermarktung unserer Produkte bei Kunden, sowie auf Fachmessen

### **Ihr Profil**

- Eine fundierte mechanisch-technische Ausbildung sowie mehrjährige Berufserfahrung in der Metallindustrie
- Idealerweise besitzen Sie bereits Erfahrung im Aussendienst, zumindest aber in der Kundenbetreuung im industriellen Umfeld
- Einen eigenständigen, engagierten und ausdauernden Arbeitsstil verbinden Sie mit einer hohen Ziel- und Erfolgsorientierung
- Vorausgesetzt werden Reisebereitschaft (Firmenwagen), Wohnort im Verkaufsgebiet, die Möglichkeit ein Homeoffice einzurichten sowie Englischkenntnisse
- Die nötige Affinität mit modernen Kommunikationsmitteln und MS-Office setzen wir voraus

### **Unser Angebot**

- Eine abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgabe mit eigenem Verkaufsgebiet, sowie dem Freiraum, Ihre fachliche und persönliche Kompetenz und Ihr Engagement zu nutzen und zu erweitern
- Ein seit Jahrzehnten erfolgreiches, expandierendes und unabhängiges Unternehmen mit einer technisch führenden und am Markt etablierten Produktpalette und Fachkompetenz
- Eine gezielte Einarbeitung, kurze Informationswege, ein hervorragendes Arbeitsklima sowie die Unterstützung durch kompetente Management- und Mitarbeiterteams
- Eine leistungsgerechte Bezahlung inklusive Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

Wenn Sie zum Erfolg der HABA beitragen möchten senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen an:

### **HABA PlattenService GmbH**

Einsteinstraße 7

71083 Herrenberg

[bewerbung@haba-gmbh.de](mailto:bewerbung@haba-gmbh.de)

Weitere Informationen zum Unternehmen finden Sie unter [www.haba-gmbh.de](http://www.haba-gmbh.de).